Министерство сельского хозяйства Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Кузбасская государственная сельскохозяйственная академия»

УТВЕРЖДЕН					
на заседании кафедры					
«»20	г., протокол №				
ИО Декана ВАШ					
Белова С.Н.					
(подпись)					

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

ПРИЛОЖЕНИЕ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Б1.О.13 Управление медиапроектами

для студентов по направлению подготовки магистратуры

42.04.01 Реклама и связи с общественностью профиль Медиатехнологии в современной коммуникативной индустрии

Разработчик:

СОДЕРЖАНИЕ

1. ПОКАЗАТЕЛИ И КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ НА ЭТАПАХ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ, ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ	
1.1 Перечень компетенций	3
1.2 Показатели и критерии оценивания компетенций на различны формирования	
1.3 Описание шкал оценивания	7
1.4 Общая процедура и сроки проведения оценочных мероприятий	7
2. ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ, НЕОБХОДИМЫЕ Д. ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ	,
2.1 Промежуточная аттестация	9
2.2 Типовой вариант экзаменационного тестирования	10
2.3 Типовой экзаменационный билет	12
3. МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ОЦЕНИВАНИЯ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ	1 / 1

1. ПОКАЗАТЕЛИ И КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ, ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ

1.1 Перечень компетенций

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

- УК-2: Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла;
- ОПК-5: Способен для принятия профессиональных решений анализировать актуальные тенденции развития медиакоммуникационных систем региона, страны и мира, исходя из политических и экономических механизмов их функционирования, правовых и этических норм регулирования;
- ПК-3: Способен разработать план и осуществить контроль реализации стратегии продвижения веб-сайтов, интерактивных приложений, информационных ресурсов, товаров и услуг в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»;
- ПК-5: Способен управлять персоналом по продвижению рекламной и PR-продукции в подразделении интернет-маркетинга.

1.2 Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования

Конечными результатами освоения программы дисциплины являются сформированные когнитивные дескрипторы «знать», «уметь», «владеть» (31, У1, В1, 32, У2, В2, З3, У3, В3), расписанные по отдельным компетенциям. Формирование этих дескрипторов происходит в течение изучения дисциплины по этапам в рамках различного вида занятий и самостоятельной работы.

Таблица 1 — Соответствие этапов (уровней) освоения компетенции планируемым результатам обучения и критериям их оценивания

УК-2	Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла				
7()	Критерии оценивания результатов обучения				
Этап (уровень) освоения	Удовлетворительно	Хорошо	Отлично		
компетенции	(Базовый)	(Продвинутый)	(Высокий)		
Первый этап	Знает ключевую	Способен выявить,	Способен		
•	терминологию	описать и	проанализировать и понять		
(начало формирования)	содержания и плана	документировать	требования содержания		
	управления проектом.	конкретные работы на	проекта, план управления		
Осуществляет управление	Понимает	разных стадиях	проектом ограниченной		
содержанием проекта,	подходы/ограничения,	жизненного цикла	сложности, выявить		
методами выявления, описания	определяющую	проекта. Способен	противоречия и недостатки		
и документирования	необходимую и	самостоятельно в	в содержании проекта.		
конкретных работ на разных	достаточную степень	несложных ситуациях	A-F		
стадиях жизненного цикла	детализации планов	разработать и согласовать			
проекта, оценки ресурсов	проекта с учетом его	с заинтересованными			
проекта	продолжительности,	сторонами содержание			
	состава фаз жизненного	проекта и план			
	цикла, других факторов	управления проектом для			
	сложности. Способен	проекта ограниченной			
	применять знания и	сложности и согласовать			
	опыт при поддержке	его с заинтересованными			
	других лиц.	сторонами проекта.			
Второй этап	Применяет знания о	Способен выполнять	Способен выбрать,		
1	способах управления,	основные действия по	адаптировать и применить		
(продолжение формирования)	основных методов	управлению проектом	расширенный набор		
	мониторинга и	ограниченной сложности	подходов и инструментов		
Способен организовать и			управления проектом с		
координировать работы	для получения опыта	в стабильной среде, при небольшом количестве	ориентацией на стратегию		
участников проекта,	управления проектами	участников и	организации и управление		
конструктивно преодолевать	в несложных ситуациях	заинтересованных сторон	выгодами. Способен		
возникающих разногласия и	при поддержке других	проекта. Способен	обеспечить эффективное		
конфликты, обеспечения	лиц.	обеспечить рассмотрение	взаимодействие с		
работу команды необходимыми	Способен перечислить	запросов на изменения и	функциональными		
ресурсами	и применить методы	принятие управленческих	службами организации,		
	интегрированного	решений, реализацию	необходимое для		
	контроля изменений:	одобренных изменений,	реализации проекта		
	виды и области	документирование	ограниченной сложности.		
	изменений, анализ	изменений в проекте.			
	взаимовлияний, уровни	•			
	принятия решений при				
	управлении				
	изменениями.				
Третий этап	Способен обеспечить	Способен сформировать	Способен обеспечить		
-	сбор и фиксацию	сводную отчетность о	формирование сводных		
(завершение формирования)	данных о ходе	ходе реализации проекта	аналитических отчетов,		
	выполнения работ	и представить публично в	отчетов о статусе проекта		
	проекта. Составляет	форме статей или	на основании первичных		

Способен представить	отчетность по	DI IOTATI TALLIG	данных и представить
_		выступления	
результаты проекта (или	результатам проекта,	выступлений на научно-	публично в форме статей
отдельных его этапов) в	способен представить	практических семинарах	или выступления
форме отчетов, статей,	соответствующий отчет	и конференциях	выступлений на научно-
выступлений на научно-	в соответствии с	вузовского уровня.	практических семинарах и
практических семинарах и	требованиями		конференциях
конференциях	заинтересованных		регионального,
	сторон, отражая в		национального или
	отчете возможные		международного уровня.
	элементы опыта.		31
		латия профессиональных ре	ниений анализиповать
		и развития медиакоммуник	
ОПК-5	_	=	=
		ця из политических и эконо	
		ния, правовых и этических	
Этап (уровень) освоения		оии оценивания результато	
компетенции	Удовлетворительно	Хорошо	Отлично
·	(Базовый)	(Продвинутый)	(Высокий)
Третий этап	Способен применять	Способен разработать и	Способен не только
	полученные знания в	предложить в качестве	спроектировать, но
(завершение формирования)	планировании	проекта технологии	определить возможные
	публичных медиа	организации публичных	риски при проведении
Использует технологии	мероприятий онлайн и	мероприятии онлайн и	публичных мероприятии
организации публичных	офлайн разного	офлайн разного масштаба	онлайн и офлайн разного
мероприятии онлайн и офлайн	масштаба. Составляет	для стейкхолдеров от	масштаба для
разного масштаба для			
1 -	готовить отчетность по	власти, бизнеса,	стейкхолдеров от власти,
стейкхолдеров от власти,	итогам проведенных	общественных структур.	бизнеса, общественных
бизнеса, общественных	мероприятий.		структур. Способен
структур			оценить возможные
			сценарии проведения
			мероприятий с учетом
			рисков и с акцентов на
			определенную целевую
			аудиторию.
	Способен разработать	 	аудиторию. оль реализации стратегии
		 	оль реализации стратегии
ПК-3	продвижения веб-сай	тов, интерактивных прило	оль реализации стратегии жений, информационных
ПК-3	продвижения веб-сай	тов, интерактивных прилог слуг в информационно-тело	оль реализации стратегии жений, информационных
ПК-3	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у	тов, интерактивных прилог слуг в информационно-тело «Интернет»	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети
ПК-3	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критеј	тов, интерактивных прилого слуг в информационно-тело «Интернет» рии оценивания результато	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения
	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно	тов, интерактивных прилоз слуг в информационно-тело «Интернет» оии оценивания результато Хорошо	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично
Этап (уровень) освоения компетенции	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый)	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телем «Интернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый)	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий)
Этап (уровень) освоения	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и	тов, интерактивных прилослуг в информационно-телем «Интернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телем «Интернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления
Этап (уровень) освоения компетенции	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и	тов, интерактивных прилослуг в информационно-телем «Интернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телем «Интернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования,	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телем «Интернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования)	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы,	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телеминернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску,	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телеминернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телемино интернет» Упиноценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телемино-т	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телемино-т	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационно-	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телем «Интернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнотелекоммуникационной	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телеминернет» Томи оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнот телекоммуникационной сети «Интернет» (веб-	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телеминоператории оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнотелекоммуникационной	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телеминернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнот телекоммуникационной сети «Интернет» (вебаналитика)	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телем «Интернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии продвижения	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнот сети «Интернет» (вебаналитика)	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телеминопривания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии продвижения Способен осуществлять	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Третий этап	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнотелекоммуникационной сети «Интернет» (вебаналитика) Показывает хорошие знания основ деловой	тов, интерактивных прилогелуг в информационно-телеми оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии продвижения Способен осуществлять подготовку	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Обладает практическим опытом и навыками работы
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнотелекоммуникационной сети «Интернет» (вебаналитика) Показывает хорошие знания основ деловой этики и этических норм	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телеминопривания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии продвижения Способен осуществлять	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Обладает практическим опытом и навыками работы по составлению отчетов,
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Третий этап	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнотелекоммуникационной сети «Интернет» (вебаналитика) Показывает хорошие знания основ деловой	тов, интерактивных прилогелуг в информационно-телеми оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии продвижения Способен осуществлять подготовку	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Обладает практическим опытом и навыками работы
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Третий этап	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнотелекоммуникационной сети «Интернет» (вебаналитика) Показывает хорошие знания основ деловой этики и этических норм	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телем «Интернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии продвижения Способен осуществлять подготовку промежуточных и	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Обладает практическим опытом и навыками работы по составлению отчетов,
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Третий этап (завершение формирования)	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнотелекоммуникационной сети «Интернет» (вебаналитика) Показывает хорошие знания основ деловой этики и этических норм профессии. Знает	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телем «Интернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии продвижения Способен осуществлять подготовку промежуточных и итоговых отчетов с	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Обладает практическим опытом и навыками работы по составлению отчетов, разработке корректировок
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Третий этап (завершение формирования) Применяет опыт информирования клиента о	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнотелекоммуникационной сети «Интернет» (вебаналитика) Показывает хорошие знания основ деловой этики и этических норм профессии. Знает основы составления презентаций, принципы	тов, интерактивных прилослуг в информационно-телем «Интернет» оии оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии продвижения Способен осуществлять подготовку промежуточных и итоговых отчетов с использование программам и средств	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Обладает практическим опытом и навыками работы по составлению отчетов, разработке корректировок в стратегию продвижения в информационно-
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Третий этап (завершение формирования) Применяет опыт информирования клиента о ходе проекта и результатов	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнотелекоммуникационной сети «Интернет» (вебаналитика) Показывает хорошие знания основ деловой этики и этических норм профессии. Знает основы составления презентаций, принципы и методы подготовки	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телеми оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии продвижения Способен осуществлять подготовку промежуточных и итоговых отчетов с использование программам и средств представления и	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Обладает практическим опытом и навыками работы по составлению отчетов, разработке корректировок в стратегию продвижения в информационноттелекоммуникационной
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Третий этап (завершение формирования) Применяет опыт информирования клиента о ходе проекта и результатов проекта, в том числе	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнот телекоммуникационной сети «Интернет» (вебаналитика) Показывает хорошие знания основ деловой этики и этических норм профессии. Знает основы составления презентаций, принципы и методы подготовки аналитических отчетов,	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телеминоценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии продвижения Способен осуществлять подготовку промежуточных и итоговых отчетов с использование программам и средств представления и визуализации данных,	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Обладает практическим опытом и навыками работы по составлению отчетов, разработке корректировок в стратегию продвижения в информационнотелекоммуникационной сети «Интернет» совместно
Этап (уровень) освоения компетенции Второй этап (продолжение формирования) Применяет процедуру выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Третий этап (завершение формирования) Применяет опыт информирования клиента о ходе проекта и результатов	продвижения веб-сай ресурсов, товаров и у Критер Удовлетворительно (Базовый) Применяет методы и технологии делового администрирования, понимает принципы, приемы и методы проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационнотелекоммуникационной сети «Интернет» (вебаналитика) Показывает хорошие знания основ деловой этики и этических норм профессии. Знает основы составления презентаций, принципы и методы подготовки	тов, интерактивных прилоголуг в информационно-телеми оценивания результато Хорошо (Продвинутый) Демонстрирует навыки взаимодействия с представителями заказчика по запуску, согласованию и реализации работ в рамках стратегии продвижения проекта. Владеет навыками планирования работ и распределения задач между исполнителями по реализации стратегии продвижения Способен осуществлять подготовку промежуточных и итоговых отчетов с использование программам и средств представления и	оль реализации стратегии жений, информационных екоммуникационной сети в обучения Отлично (Высокий) Владеет на высоком уровне процедурой выявления расхождений между планируемыми и достигнутыми значениями показателей эффективности продвижения и их определения причин выявленных несоответствий Обладает практическим опытом и навыками работы по составлению отчетов, разработке корректировок в стратегию продвижения в информационноттелекоммуникационной

стратегию продвижения в	графической	согласовывать их с			
информационно-	информации	заказчиком			
телекоммуникационной сети					
«Интернет» совместно с					
заказчиком					
ПК-5	Способен управлять персоналом по продвижению рекламной и PR-				
IIK-5		и в подразделении интерне			
Этап (уровень) освоения	Критерии оценивания результатов обучения				
Уган (уровень) освоения компетенции	Удовлетворительно	Хорошо	Отлично		
компетенции	(Базовый)	(Продвинутый)	(Высокий)		
Первый этап	Знать состояние и	Способен анализировать	Владеть на высоком уровне		
	тенденции на рынке	и систематизировать	методами анализа		
(начало формирования)	труда, эффективные	основную информацию о	конъюнктуры рынка		
•	инструменты поиска и	рынке труда, применять	рабочей силы, навыками		
Владеть методами анализа	подбора персонала,	методики подбора и	составления компетентного		
конъюнктуры рынка рабочей	законодательные	оценки персонала	профиля сотрудников		
силы, навыками составления	аспекты приема на	_	подразделения интернет-		
компетентного профиля	работу, способы		маркетинга и		
сотрудников подразделения	адаптации персонала,		способностью составления		
интернет-маркетинга	основы планирования		карты компетенций		
	персонала компании.		сотрудника		
	Понимать смысл и				
	специфику				
	корпоративной				
	культуры компании				
Второй этап	Учитывать порядок	Обладать навыками	Способен самостоятельно		
	разработки планов	составления планов и	формулировать задания		
(продолжение формирования)	издания СМИ,	графиков работ с учетом	сотрудникам		
	графиков	временных затрат на все	подразделения интернет-		
Способен формулировать	редакционных и	производственные	маркетинга, составлять		
задания сотрудникам	производственных	процессы, уметь	план-график выполнения		
подразделения интернет-	процессов в	контролировать сроки и	работ по созданию,		
маркетинга, составления	издательской	качество выполненной	размещению в сетевых		
плана-графика выполнения	деятельности.	работы и применять в	изданиях и продвижению		
работ по созданию,	Применять технологии	случае необходимости	медиаконтента, а также		
размещению в сетевых	организации	корректирующие	контролю соблюдения		
изданиях и продвижению	коллективной	действия	сроков и качества		
медиаконтента и контролю	(командной) работы		выполнения заданий		
соблюдения сроков и качества					
выполнения заданий					

Этапы формирования компетенций реализуются в ходе освоения дисциплины, что отражается в тематическом плане дисциплины.

1.3 Описание шкал оценивания

Критерии оценивания тестовых работ

Оценка за контроль ключевых компетенций учащихся производится по пятибалльной системе. При выполнении заданий ставится отметка: «3» - за 50-70% правильно выполненных заданий, «4» - за 70-85% правильно выполненных заданий, «5» - за правильное выполнение более 85% заданий.

Таблица 2 – Критерии оценки письменных работ (реферат)

_	Знания, умения, владения и другие компетенции, которые должен
Оценка	продемонстрировать студент
Отлично (5)	Письменная работа соответствует всем требованиям, предъявляемым к рефератам. Тема письменной работы полностью раскрыта, четко выражена авторская позиция, имеются логичные и обоснованные выводы, работа оформлена на высоком уровне. В работе использованы практические кейсы по выбранной теме, содержится анализ российского и зарубежного опыта, проведен обзор научной литературы. Автор свободно ориентируется в материале, оперирует научной терминологией по рассматриваемой проблеме, может аргументировано отстаивать свою точку зрения и ответить на возникающие вопросы.
Хорошо (4)	Тема письменной работы в целом раскрыта, прослеживается авторская позиция, сформулированы необходимые выводы; использованы соответствующая основная и дополнительная литература, а также нормативные правовые акты и другие источники. Автор уверенно ориентируется в материале. Имеются замечания /неточности в части изложения и отдельные недостатки по оформлению работы.
Удовлетворительно (3)	Тема письменной работы раскрыта недостаточно полно, использовались только основные источники; имеются ссылки на литературные источники и нормативные правовые акты, однако не выражена авторская позиция; выводы не обоснованы; материал изложен непоследовательно, без соответствующей аргументации и необходимого анализа. Имеются недостатки в оформлении.
Неудовлетворительно (2)	Тема письменной работы не раскрыта; материал изложен без собственной оценки и выводов; отсутствуют ссылки на литературные источники и другие источники. Имеются недостатки в оформлении работы. Автор плохо ориентируется в представленном материале. Содержание работы заимствовано из какого-либо источника.

1.4 Общая процедура и сроки проведения оценочных мероприятий

Оценивание результатов обучения студентов по дисциплине осуществляется по регламентам текущего контроля и промежуточной аттестации.

Текущий контроль в семестре проводится с целью обеспечения своевременной обратной связи, для коррекции обучения, активизации самостоятельной работы студентов. Объектом текущего контроля являются конкретизированные результаты обучения (учебные достижения) по дисциплине.

Свой фактический рейтинг студент может отслеживать в системе электронного обучения Кузбасская ГСХА (журнал оценок) http://moodle.ksai.ru. При возникновении спорной ситуации, оценка округляется в пользу студента (округление до десятых).

Промежуточная аттестация предназначена для объективного подтверждения и оценивания достигнутых результатов обучения после завершения изучения дисциплины (или её части). Форма промежуточной аттестации по дисциплине определяется рабочим учебным планом.

Организация и проведение промежуточной аттестации регламентируется внутренними локальными актами.

Классическая форма сдачи экзамена (собеседование)

Экзамен проводится в учебных аудиториях академии. Студент случайным образом выбирает билет. Для подготовки к ответу студенту отводится 30 минут. Экзаменатор может задавать студентам дополнительные вопросы сверх билета по программе дисциплины.

Во время подготовки, использование конспектов лекций, методической литературы, мобильных устройств связи и других источников информации запрещено. Студент, уличенный в списывании, удаляется из аудитории и в зачетно-экзаменационную ведомость ставится «неудовлетворительно». В случае добровольного отказа отвечать на вопросы билета, преподаватель ставит в ведомости оценку «неудовлетворительно».

Студенты имеют право делать черновые записи только на черновиках, выданных преподавателем.

Экзаменационное тестирование

Экзаменационное тестирование проводится в день экзамена в формате компьютерного тестирования в системе электронного обучения http://moodle.ksai.ru.

Для проведения тестирования выделяется аудитория, оснащенная компьютерами с доступом в сеть интернет. В ходе выполнения теста использование конспектов лекций, методической литературы, мобильных устройств связи и других источников информации запрещено. Результаты студента, нарушившего правила проведения экзаменационного тестирования, аннулируются. Студенты имеют право делать черновые записи только на черновиках, выданных преподавателем, при проверке черновые записи не рассматриваются.

Проверка теста выполняется автоматически, результат сообщается студенту сразу после окончания тестирования.

Итоговый тест состоит из 30 вопросов, скомпонованных случайным образом. Время тестирования 40 минут. Студенты, не прошедшие промежуточную аттестацию по графику сессии, должны ликвидировать задолженность в установленном порядке.

2. ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ, НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОЦЕНКИ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ

2.1 Промежуточная аттестация

Вопросы к экзамену:

- 1. Определение и признаки проекта. Проектный менеджмент. Медиапроекты.
- 2. Стандарты в управлении проектами.
- 3. Профессиональные ассоциации.
- 4. Международные системы стандартов в области управления проектами. Стандарты РМІ и ІРМА. Водопадный (каскадный) подход в управлении проектами vs. гибкие методики.
- 5. Ключевые особенности методик Agile. 12 принципов гибкой разработки. Scrum.
- 6. Роли в agilекоманде: scrum-мастер, владелец продукта и члены команды. Понятие спринта в Scrum.
- 7. Планирование спринта, бэклог спринта, scrum-митинги, обзор спринтов, ретроспективный обзор.
- 8. Понятие управления сроками проекта. Методы критического пути (CPM). Диаграмма Ганта.
- 9. Понятие управления рисками в проекте. Разновидности рисков в проекте.
- 10. Методы определения и оценки рисков. Способы реагирования на рисковые ситуации в проекте.
- 11. Понятие бизнес-модели проекта.
- 12. Способы монетизации. Выбор способа монетизации проекта.
- 13. Анализ рынка и определение ниши. Анализ конкурентов.
- 14. Понятие целей проекта. Принципы эффективного целеполагания.
- 15. Понятие критериев успеха и неудач проекта. Типы критериев. Требования к критериям.
- 16. Понятие эффективности проекта. Способы определения эффективности.
- 17. Определение целевой аудитории проекта. Способы определения целевой аудитории. Портрет пользователя. Потребности целевой аудитории.
- 18. Сущность и задачи прототипа. Виды прототипов. MVP. Программы для создания прототипов онлайн.
- 19. Определение функционала проекта. Выбор платформы проекта.
- 20. Функционал приложений. Понятие посадочной страницы. Домашняя страница (Home page / App UI).

- 21. Пользовательский сценарий (путь пользователя). UX/UI дизайн (User Experience, «опыт пользователя» и User Interface, «пользовательский интерфейс»).
- 22. Принципы проведения тестирования прототипа. Виды тестов.
- 23. Понятие команды проекта. Задачи команды. Роли в команде по Р. М. Белбину.
- 24. Командообразование. Работа с творческими сотрудниками. Подбор сотрудников в команду.
- 25. Факторы, влияющие на коммуникацию в проекте. Социально-психологические технологии коммуникативного воздействия.
- 26. Особенности работы с сотрудниками по удалённым каналам. Виртуальные совещания. Планирование коммуникации.
- 27. Причины возникновения конфликтов. Типология конфликтов. Негативные и позитивные последствия конфликтов. Способы реагирования на конфликтные ситуации.
- 28. Психологические приёмы разрешения конфликтов. Способы снижения риска возникновения конфликтов в будущем.
- 29. Понятие заинтересованных сторон. Виды заинтересованных сторон в медиапроектах. Работа с дисижн-мейкерами.
- 30. Психологические особенности восприятия информации. Рекомендации по эффективной презентации результатов проекта.

Темы рефератов:

- 1. Исследования до старта медиапроекта.
- 2. Постановка цели медиапроекта. Анализ рисков.
- 3. Команда медиапроекта.
- 4. Медиапроект и медиапродукт. Встраивание медиапроекта в структуру компании.
- 5. Линейная, штабная, матричная организация медиапроекта.
- 6. Бюджетирование медиапроекта.
- 7. Моделирование эффективного медиапродукта.
- 8. Медиапродукт, «который продает себя сам».
- 9. Продвижение медиапродукта.
- 10. Методы управления проектами.

2.2 Типовой вариант экзаменационного тестирования

1. Распределите в правильном порядке составляющие концепции будущего медиаплана:
а) медиа цель;
б) решение по выбору медиа, доступности бюджета;
в) определение маркетинговой проблемы;
2. Задачи медиапланирования вытекают из целей:
а) маркетинга;
б) рекламы;
в) логистики;
3. Медиаплан является этапом:
а) интегрированных маркетинговых коммуникаций;
б) вывода создания и вывода на рынок нового товара;
в) подготовки рекламной кампании;
4. Когда целесообразно применять медиа-микс?
а) для увеличения охвата целевой аудитории;
б) для увеличения товара;
в) для повышения креативности продаж;
г) для наращивания частоты;
5. Какие из перечисленных паттернов применяют для устойчивых товаров?
а) блиц-паттерн;
б) паттерн цикла покупки;
в) паттерн известности;
г) импульс-паттерн;
д) сезонный паттерн;
6. Reach – это:
а) охват;
б) частота;
в) время;
7. Паттерн-охват это:

- а) доля, объем аудитории определенной программы;
- б) охват целевой аудитории за единицу времени;
- в) распределение активных периодов рекламной кампании;
- 8. Паттерн известности применяют для:
- а) для товаров и услуг с длинным циклом покупки и требующих длительного времени принятия решения;
- б) для товаров и услуг с длительным циклом покупки и коротким временем принятия решения;
- в) для сезонных товаров;
- 9. Что такое «просмотровая яма»?
- а) время наибольшего охвата аудитории телеканала или радиостанцией;
- б) вторая минута трехминутного рекламного ролика на тв;
- в) первые тридцать секунд ролика;
- г) все вышеперечисленное
- 10. Что включают в себя интегрированные маркетинговые коммуникации?
- а) реклама;
- б) паблик рилейшиз;
- в) сэйлз промоушн;
- г) масс-медиа;
- д) прямой маркетинг;
- е) брендинг.

Ключи к тестам

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
а, в, б	a	В	a	б, д	a	б	a	Γ	Д

2.3 Типовой экзаменационный билет

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Кузбасская государственная сельскохозяйственная академия» Высшая аграрная школа

42.04.01 Реклама и связи с общественностью				
	(код и наименование направления подготовки)			
Медиатехноло	Медиатехнологии в современной коммуникативной индустрии			
	(профиль подготовки/магистерская программа)			
Высшая аграрная школа				
	(наименование кафедры)			
Дисциплина	Управление медиапроектами			
	(наименование лисциплины)			

ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ № 1

- 1. Понятие бизнес-модели проекта.
- 2. Принципы проведения тестирования прототипа. Виды тестов.
- 3. Понятие заинтересованных сторон. Виды заинтересованных сторон в медиапроектах. Работа с дисижн-мейкерами.

Составитель		Матвеева Е.В.
	(подпись)	(расшифровка подписи)
ИО Декана факультета		Белова С.Н.
	(подпись)	(расшифровка подписи)

3. МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПРОЦЕДУРЫ ОЦЕНИВАНИЯ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ

Оценка знаний по дисциплине проводится с целью определения уровня освоения предмета, включает:

- практические работы.

Оценка качества подготовки на основании выполненных заданий ведется преподавателям (с обсуждением результатов), баллы начисляются в зависимости от соответствия критериям таблицы 1.

Оценка качества подготовки по результатам самостоятельной работы студента ведется:

- 1) преподавателем оценка глубины проработки материала, рациональность и содержательная емкость представленных интеллектуальных продуктов, наличие креативных элементов, подтверждающих самостоятельность суждений по теме;
 - 2) группой в ходе обсуждения представленных материалов;
 - 3) студентом лично путем самоанализа достигнутого уровня понимания темы.

По дисциплине предусмотрены формы контроля качества подготовки:

- текущий (осуществление контроля за всеми видами аудиторной и внеаудиторной деятельности студента с целью получения первичной информации о ходе усвоения отдельных элементов содержания дисциплины);
- промежуточный (оценивается уровень и качество подготовки по конкретным разделам дисциплины).

Результаты текущего и промежуточного контроля качества выполнения студентом запланированных видов деятельности по усвоению учебной дисциплины являются показателем того, как студент работал в течение семестра. Итоговый контроль проводится в форме промежуточной аттестации студента — экзамена (зачета).

Текущий контроль успеваемости предусматривает оценивание хода освоения дисциплины, промежуточная аттестация обучающихся — оценивание результатов обучения по дисциплине, в том посредством испытания в форме экзамена (зачета).

Для оценки качества подготовки студента по дисциплине в целом составляется рейтинг — интегральная оценка результатов всех видов деятельности студента, осуществляемых в процессе ее изучения. Последняя представляется в балльном исчислении согласно таблице 2.

Защита практической работы производится студентом в день ее выполнения в соответствии с учебным расписанием. Преподаватель проверяет правильность выполнения практической работы студентом и сделанных выводов, контролирует знание студентом пройденного материала с помощью собеседования или тестирования.

Проработка конспекта лекций и учебной литературы осуществляется студентами в течение всего семестра, после изучения новой темы. К экзамену допускаются студенты, выполнившие все виды текущей аттестации — практические работы, коллоквиум, задание для самостоятельной работы.