# МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Кузбасская государственная сельскохозяйственная академия» кафедра Менеджмента и агробизнеса

**УТВЕРЖДАЮ** 

Декан факультета технологического

предпринимательства

Сартакова О.А.

"22" 03 2022 г.

рабочая программа дисциплины (модуля)

Б1.В.ДВ.02.01 Акселератор "Создание и маркетинг инновационного продукта"

Учебный план

B38.03.02-22-1TM.plx

38.03.02 Менеджмент Профиль Управление бизнесом

Квалификация

бакалавр

Форма обучения

очная

Общая трудоемкость

12 3ET

Часов по учебному плану

432

Виды контроля в семестрах:

экзамен - 6, 5

в том числе:

контактная работа

152,5

самостоятельная работа

279,5

часы на контроль

30

### Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	5 (	(3.1)	6 (	(3.2)	Итого		
Недель	16 5/6 18 2/6		2/6				
Вид занятий	УП	РΠ	УП	РП	УП	PIT	
Лекции	26	26	26	26	52	52	
Семинарские занятия	32	32	32	32	64	64	
Консультации	3	3	3	3	6	6	
Промежуточная аттестация	0,25	0,25	0,25	0,25	0,5	0,5	
Итого ауд.	58,25	58,25	58,25	58,25	116,5	116,5	
Контактная работа	61,25	61,25	61,25	61,25	122,5	122,5	
Сам. работа	136,75	136,75	142,75	142,75	279,5	279,5	
Часы на контроль	18	18	12	12	30	30	
Итого	216	216	216	216	432	432	

Программу составил(и): Асс., Лебедь Виктория Алексеевна
Асс., Лебедь Виктория Алексеевна
Рабочая программа дисциплины Акселератор "Создание и маркетинг инновационного продукта"
разработана в соответствии с требованиями ФГОС ВО:
Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент (приказ Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 970)
составлена на основании учебного плана: 38.03.02 Менеджмент Профиль Управление бизнесом утвержденного учёным советом вуза от 23.06.2022 протокол № 10.
Рабочая программа одобрена на заседании кафедры менеджмента и агробизнеса
Протокол №1 от 31 августа 2022 г. Срок действия программы: 2022-2026 уч.г. Зав. кафедрой Видякин А.В. Рабочая программа одобрена и утверждена методической комиссией факультета технологического предпринимательства Протокол №2 от 22 сентября 2022 г. Председатель методической комиссии Сартакова О.А.

УП: B38.03.02-22-1TM.plx cтр. 3

## Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2023-2024 учебном году на заседании кафедры менеджмента и агробизнеса

подпись расшифровка

## Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2024-2025 учебном году на заседании кафедры менеджмента и агробизнеса

подпись расшифровка

## Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2025-2026 учебном году на заседании кафедры менеджмента и агробизнеса

подпись расшифровка

## Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2026-2027 учебном году на заседании кафедры менеджмента и агробизнеса

подпись расшифровка

#### 1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

#### Цель дисциплины:

получить навыки оценки эффективности каждого варианта решения как соотношения между ожидаемым уровнем использования ресурсов и ожидаемой ценностью и выбора решения для реализации в составе группы экспертов, проведения стратегического маркетингового анализа традиционных и инновационных продуктов для организаций пищевой и перерабатывающей промышленности

#### Задачи дисциплины:

Уровень 3

- получить знания о специфике деятельности организации пищевой и перерабатывающей промышленности, специфике рынков продуктов питания, элементах и факторах макросреды и микросреды организации пищевой и перерабатывающей промышленности, системе внутренней отчетности организаций пищевой и перерабатывающей промышленности;
- научиться анализировать требования заинтересованных сторон, оценивать эффективность решения и бизнес-возможность реализации решения с точки зрения выбранных критериев и целевых показателей;
- научиться выполнять стратегический маркетинговый анализ, анализ воздействия макроэкономической среды на функционирование организаций, используя методы количественного и качественного анализа информации, адаптированные к конкретным задачам управления экономические, финансовые и организационно-управленческие модели;
- получить навык оценки эффективности каждого варианта решения как соотношения между ожидаемым уровнем использования ресурсов и ожидаемой ценностью;
- получить навык проведения стратегического маркетингового анализа традиционных и инновационных продуктов для организаций пищевой и перерабатывающей промышленности.

	2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ УЧЕБНОГО ПЛАНА									
Ц	икл (раздел) ОП:									
2.1	Входной уровень знани	ій:								
2.1.1	Маркетинг									
	Дисциплины и практи предшествующее:	Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:								
2.2.1	Производственный мене	еджмент								
2.2.2	Технологическая практи	ка								

## 3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ПК-6.3:	Проводит стратегический маркетинговый анализ традиционных и инновационных продуктов для организаций пищевой и перерабатывающей промышленности
Знать:	
Уровень 3	специфику деятельности организации пищевой и перерабатывающей промышленности, специфику рынков продуктов питания, элементы и факторы макросреды и микросреды организации пищевой и перерабатывающей промышленности, систему внутренней отчетности организаций пищевой и перерабатывающей промышленности
Уметь:	
Уровень 3	выполнять стратегический маркетинговый анализ, анализ воздействия макроэкономической среды на функционирование организаций, используя методы количественного и качественного анализа информации, адаптированные к конкретным задачам управления экономические, финансовые и организационно-управленческие модели
Владеть:	

навыками проведения стратегического маркетингового анализа традиционных и инновационных продуктов

	для организаций пищевой и перерабатывающей промышленности								
	ПК-1.3: Проводит оценку эффективности каждого варианта решения как соотношения между ожидаемым уровнем использования ресурсов и ожидаемой ценностью и выбора решения для реализации в составе группы экспертов								
Знать:									
Уровень 3	теорию межличностной и групповой коммуникации в деловом взаимодействии, теорию конфликтов								
Уметь:	•								
Уровень 3	планировать, организовывать и проводить встречи и обсуждения с заинтересованными сторонами используя техники эффективных коммуникаций, анализировать требования заинтересованных сторон, оценивать эффективность решения и бизнес-возможность реализации решения с точки зрения выбранных критериев и целевых показателей								
Владеть:									
Уровень 3	навыками оценки эффективности каждого варианта решения как соотношения между ожидаемым уровнем использования ресурсов и ожидаемой ценностью и выбора решения для реализации в составе группы экспертов								

УП: B38.03.02-22-1TM.plx cтр. 5

# В результате освоения дисциплины обучающийся должен

3.1	Знать:
3.1.1	- теорию межличностной и групповой коммуникации в деловом взаимодействии, теорию конфликтов;
3.1.2	- специфику деятельности организации пищевой и перерабатывающей промышленности, специфику рынков продуктов питания, элементы и факторы макросреды и микросреды организации пищевой и перерабатывающей промышленности, систему внутренней отчетности организаций пищевой и перерабатывающей промышленности
3.2	Уметь:
3.2.1	- планировать, организовывать и проводить встречи и обсуждения с заинтересованными сторонами используя техники эффективных коммуникаций, анализировать требования заинтересованных сторон, оценивать эффективность решения и бизнес-возможность реализации решения с точки зрения выбранных критериев и целев показателей;
3.2.2	- выполнять стратегический маркетинговый анализ, анализ воздействия макроэкономической среды на функционирование организаций, используя методы количественного и качественного анализа информации, адаптированные к конкретным задачам управления экономические, финансовые и организационно-управленческ модели
3.3	Владеть:
3.3.1	- навыками оценки эффективности каждого варианта решения как соотношения между ожидаемым уровнем использования ресурсов и ожидаемой ценностью и выбора решения для реализации в составе группы экспертов;
3.3.2	<ul> <li>навыками проведения стратегического маркетингового анализа традиционных и инновационных продуктов для организаций пищевой и перерабатывающей промышленности</li> </ul>

	4. СТРУКТУРА	и содерх	КАНИЕ	дисципли	ІНЫ (МОДУ	ЛЯ)		
Код зан.	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетен- ции	Уровень сформ-ти комп.	Акт. и инт. формы обуч-я.	Литера- тура	Формы контроля
	Раздел 1. Исследование рынка					•		
1.1	1. Проведение проблемных интервью /Лек/	5	5	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, V3, B3		Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	
1.2	Собеседование, тестирование, решение разноуровневых задач /Сем зан/	5	6	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3		Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	
1.3	Изучение основной и дополнительной литературы, решение разноуровневых задач, тестирование /Ср/	5	28	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3		Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	
1.4	2. Анализ рынка /Лек/	5	5	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3		Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	

УП: B38.03.02-22-1ТМ.plx стр. 6

1 5	Соборожения	_		ПГ 1 2 ПГ	22 V2 D2	l 177	1.1   Cafa
1.5	Собеседование, тестирование, решение разноуровневых задач /Сем зан/	5	6	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, Y3, B3	л1.2 л2.1	1.1 Собеседов 2Л2.2 ание, решение разноуров невых задач, тестирова ние
1.6	Изучение основной и дополнительной литературы, решение разноуровневых задач, тестирование /Ср/	5	27,75	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.2	1.1 Изучение 2Л2.2 основной и ДОПОЛНИТЕ ЛЬНОЙ ЛИТЕРАТУР Ы, решение разноуров невых задач, тестирова ние
1.7	Промежуточная аттестация /КРА/	5	0,25	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.2	1.1 Промежут 2Л2.2 очная 1Л3.1 аттестация
	Раздел 2. Разработка требований и концепции продукта						
2.1	3. Анализ критериев потребительского выбора и разработка технических требований к продукту /Лек/	5	5	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, B3	Л1.2	1.1 Изучение 2Л2.2 лекционно 1Л3.1 го материала, собеседов ание
2.2	Собеседование, тестирование, решение разноуровневых задач /Сем зан/	5	6,5	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, B3	Л1.2	1.1 Собеседов ание, решение разноуров невых задач, тестирова ние
2.3	Изучение основной и дополнительной литературы, решение разноуровневых задач, тестирование /Ср/	5	27	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.2 Л2.1	1.1 Изучение основной и дополните льной литератур ы, решение разноуров невых задач, тестирова ние
2.4	4. Целевая стоимость продукта /Лек/	5	5	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, Y3, B3	Л1.2	1.1 Изучение 2Л2.2 лекционно 1Л3.1 го материала, собеседов ание

УП: B38.03.02-22-1ТМ.plx стр.

2.5	Соборонования постигательный	5	6.5	Пи 12 пи	22 V2 D2	π1 1	Coforana
2.5	Собеседование, тестирование, решение разноуровневых задач /Сем зан/  Изучение основной и дополнительной	5	6,5	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, V3, B3 33, V3, B3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Собеседов ание, решение разноуров невых задач, тестирова ние
2.0	литературы, решение разноуровневых задач, тестирование /Cp/	3	21	6.3	33, 73, 83	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	изучение основной и дополните льной литератур ы, решение разноуров невых задач, тестирова ние
2.7	5. Разработка концепции продукта /Лек/	5	6	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, Y3, B3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Изучение лекционно го материала, собеседов ание
2.8	Собеседование, тестирование, решение разноуровневых задач /Сем зан/	5	7	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, V3, B3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Собеседов ание, решение разноуров невых задач, тестирова ние
2.9	Изучение основной и дополнительной литературы, решение разноуровневых задач, тестирование /Ср/	5	27	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, V3, B3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Изучение основной и дополните льной литературы, решение разноуров невых задач, тестирова ние
2.10	Консультации /Конс/	5	3	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, V3, B3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Консульта ции
2.11	Экзамен /Экзамен/	5	18	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, B3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Экзамен
	Раздел 3. Разработка минимального работоспособного продукта MVP с базовым функционалом						

УП: B38.03.02-22-1ТМ.plx cтр. 8

2 .	Ic. 1		_		na *** = *	=	T + + 1
3.1	6. Архитектура MVP /Лек/	6	5	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Изучение лекционно го материала, собеседов ание
3.2	Собеседование, тестирование, решение разноуровневых задач /Сем зан/	6	6	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, V3, B3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Собеседов ание, решение разноуров невых задач, тестирова ние
3.3	Изучение основной и дополнительной литературы, решение разноуровневых задач, тестирование /Ср/	6	36	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Изучение основной и дополните льной литературы, решение разноуров невых задач, тестирова ние
3.4	7. Экономика и расчет плановых значений маржинальности продукта MVP /Лек/	6	8	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, B3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Изучение лекционно го материала, собеседов ание
3.5	Собеседование, тестирование, решение разноуровневых задач /Сем зан/	6	10	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Собеседов ание, решение разноуров невых задач, тестирова ние
3.6	Изучение основной и дополнительной литературы, решение разноуровневых задач, тестирование /Ср/	6	36	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Изучение основной и дополните льной литературы, решение разноуров невых задач, тестирова ние
3.7	/KPA/	6	0,25	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Промежут очная аттестация
	Раздел 4. Расчет Юнит экономики на основании критериев потребительского выбора						

УП: B38.03.02-22-1ТМ.plx cтp. 9

4.1	8. Экономика стартапа /Лек/	6	8	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Изучение лекционно го материала, собеседов ание
4.2	Собеседование, тестирование, решение разноуровневых задач /Сем зан/	6	10	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Собеседов ание, решение разноуров невых задач, тестирова ние
4.3	Изучение основной и дополнительной литературы, решение разноуровневых задач, тестирование /Ср/	6	35,5	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Изучение основной и дополните льной литератур ы, решение разноуров невых задач, тестирова ние
	Раздел 5. Привлечение						
5.1	контрагентов  9. Представление продукта. Реклама	6	5	ПК-1.3 ПК-	33, Y3, B3	Л1.1	Изучение
3.1	/Лек/	O	3	6.3	33, 33, 53	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	лаучение лекционно го материала, собеседов ание
5.2	Собеседование, тестирование, решение разноуровневых задач /Сем зан/	6	6	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, У3, В3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Собеседов ание, решение разноуров невых задач, тестирова ние
5.3	Изучение основной и дополнительной литературы, решение разноуровневых задач, тестирование /Ср/	6	35,25	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, V3, B3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Изучение основной и дополните льной литератур ы, решение разноуров невых задач, тестирова ние
5.4	Консультации /Конс/	6	3	ПК-1.3 ПК- 6.3	33, Y3, B3	Л1.1 Л1.2Л2.2 Л2.1Л3.1	Консульта ции
				•			•

УП: B38.03.02-22-1ТМ.plx cтр. 1

5.5	Экзамен /Экзамен/	6	12	ПК-1.3 ПК-	33, У3, В3	Л1.1	Экзамен
				6.3		Л1.2Л2.2	
						Л2.1Л3.1	

# 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Представлен в приложении к рабочей программе

6. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ					
6.1 Перечень программного обеспечения					
Apache OpenOffice 4.1.1.					
Архиватор 7-zip					
Офисный пакет LibreOffice					
Браузер Mozilla Firefox					
6.2 Перечень информационных справочных систем					
ЭБС "Земля знаний"					

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)							
Номер ауд.	Назначение	Оборудование и ПО	Вид занятия				
2205	курсового проектирования (выполнения курсовых работ),	ПК Системный блок GIGABYTE – 1 шт., монитор LG 19" – 1 шт., проектор NEC – 1 шт., экран 200*200 см – 1 шт., доска меловая – 1 шт., инсталляционная акустическая система – 4 шт., учебно-наглядные пособия.	Лекции, семинарские занятия				
2207	работы с выходом в сеть	столы ученические – 14 шт., стол преподавателя – 2 шт., стулья – 19 шт. ПК Системный блок Kraftway – 11 шт.	Самостоятельн ая работа				

8.	8. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)							
	8.1. Рекомендуемая литература 8.1.1. Основная литература							
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год					
Л1.1	Глухих П. Л.	Технологическое предпринимательство: учебное пособие	Москва: ИНФРА-М, 2022					
Л1.2	Егоров Ю. Н.	Основы маркетинга: учебник	Москва: ИНФРА-М, 2022					
	8.1.2. Дополнительная литература							
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год					
Л2.1	П.Л. Глухих	Технологическое предпринимательство : учебное пособие	Москва: ИНФРА-М, 2022					
Л2.2	Басовский Л.Е., Басовская Е. Н.	Маркетингу922: Учебное пособие	Москва: ООО "Научно- издательский центр ИНФРА- М", 2018					
	8.1.3. Материалы, разработанные ППС кафедры							
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год					
Л3.1	Масленникова С.М.	Основы маркетинга: Методические указания по изучению дисциплины и выполнению самостоятельной работы	Кемеровский ГСХИ, 2017					

УП: B38.03.02-22-1ТМ.plx cтp. 11

## 9. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Методические указания по изучению дисциплины и выполнению самостоятельной работы для студентов

УП: B38.03.02-22-1ТМ.plx cтp. 12

	ЛИСТ ВНЕСЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЙ					
№	Дата внесения изменений	№ протокола заседания кафедры	Содержание изменений	Подпись преподавателя, вносящего изменения		